

Schulungen im Kartellrecht



Unsere Schulungen im Kartellrecht für Management und Mitarbeiter sind speziell auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens zugeschnitten. Es werden ebenso die Grundlagen wie Einzelbereiche (z. B. Vertrieb, Einkauf, Bußgeldverfahren etc.) behandelt. Die Schulungen finden üblicherweise in Ihren Räumen statt und sind auf einen Tag mit zwei Dozenten konzipiert. Die Schulungen können je nach Absprache aber auch kürzer oder länger sein, z. B. Halbtages- oder Zweitages-Workshops.

In unseren Schulungen wollen wir das erforderliche Problembewusstsein für die Anwendung des Kartellrechts in der Praxis vermitteln. Zahlreiche Beispielfälle und Praxistipps sollen Ihre Mitarbeiter in die Lage versetzen, entsprechende Fragestellungen weitgehend selbstständig zu bewältigen. Die Schulungen können komplett oder als einzelne Bausteine gebucht werden. Vielfach werden die Schulungen auch als Teil einer umfassenden Compliance eingesetzt. Bei Bedarf können wir dann auch Schulungen aus anderen Rechtsbereichen anbieten.

Jeder Teilnehmer erhält umfangreiche Unterlagen, in denen das in der Schulung vermittelte Sachwissen nachgeschlagen werden kann.

Ermittlung Ihres Bedarfs

Unser Ziel ist es, mit unseren Schulungen Ihren Bedürfnissen gerecht zu werden. Wir arbeiten mit Ihnen zusammen, um gemeinsam präzise Kursspezifikationen für die Schulungsbedürfnisse Ihres Unternehmens und eine für Sie geeignete Herangehensweise an die Schulungen zu ermitteln. Die Kurs-

unterlagen werden wir individuell in Absprache mit Ihnen zusammenstellen.

Schulungsbausteine

Grundlagen des Kartellrechts

- Rechtsgrundlagen
- Haftung und andere Rechtsfolgen von Kartellrechtsverstößen
- Preis-, Gebiets-, Quoten-, Kundenabsprachen
- Informationsaustausch
- F&E, Spezialisierung, Rationalisierung
- Verbandsarbeit
- Boykott
- Missbrauchskontrolle
- Organisation eines Compliance-Programms

Vertrieb und Kartellrecht

- Was sind vertikale Wettbewerbsbeschränkungen?
- Gestaltungsmöglichkeiten im Vertrieb (Direktvertrieb, Handelsvertreter, Vertragshändler)

- Vertikal-Gruppenfreistellungsverordnung
- Preisbindung/Preisempfehlung
- Lieferverweigerung
- Internetvertrieb (Gestaltung bzw. Beschränkung)
- Selektiver Vertrieb
- Rabatt- und Bonussysteme
- Lizenzverträge

Einkauf und Kartellrecht

- Relevante Wettbewerbsbeschränkungen im Einkauf
- Gemeinsamer Einkauf bzw. Einkaufsgemeinschaften
- Meistbegünstigungsklausel
- „Englische Klausel“
- Langfristige Bezugsquellsicherung
- Liefer-/Bezugsverweigerung
- Preisdiskriminierung und Konditionenspreizung auf Anbieter-/ Nachfragerseite

Durchsuchungen (Dawn Raids) von Kartellbehörden

- Ablauf einer Durchsuchung
- Ermittlungsbefugnisse der Kartellbehörden
- Beschlagnahme und Legal Privilege
- Aussageverweigerungsrecht
- Richtiges Verhalten bei der Durchsuchung
- Prävention vor der Durchsuchung

Bußgeldverfahren

- Überblick über Bußgeldverfahren
- Bußgelder (Unternehmen/natürliche Personen)
- Bußgelder für Aufsichtspflichtverletzungen
- Bonusregelungen
- Erstattung von Bußgeldern

Schadensersatz

- Klagen in Deutschland und im Ausland
- Akteneinsicht durch die Geschädigten
- Höhe des Schadens
- Ansprüche mittelbarer Abnehmer

Für nähere Informationen rufen Sie uns an oder senden Sie eine E-Mail an die Ansprechpartner unserer Büros in

Brüssel



**Dr. Helmut Janssen,
LL.M. (London)**

helmut.janssen@luther-lawfirm.com
Telefon +32 2 6277 763

Düsseldorf



Dr. Holger Stappert

holger.stappert@luther-lawfirm.com
Telefon +49 211 5660 24843



Dr. Guido Jansen

guido.jansen@luther-lawfirm.com
Telefon +49 211 5660 24844



**Anne Caroline Wegner,
LL.M. (European University
Institute)**

anne.wegner@luther-lawfirm.com
Telefon +49 211 5660 18742

München



**Dr. Sebastian Felix Janka,
LL.M. (Stellenbosch)**

sebastian.janka@luther-lawfirm.com
Telefon +49 89 23714 10915

